

# Parcours vers les métiers du commerce et de la vente

Mis à jour le 17 mai 2024

## Conditions d'entrée et prérequis

Projet professionnel validé dans les métiers du commerce et maîtrise des compétences de base (lire, écrire, compter)

## Public visé

Demandeur d'emploi souhaitant s'insérer dans un métier du commerce et de la vente

## Rythme

Temps plein

## Durée en centre

448 heures

## Durée en entreprise

210 heures

## Validation

- Attestation de fin de formation précisant les résultats de l'évaluation des acquis de la formation

## Certification

Non

## Modalités d'évaluation

Attestation de fin de formation – Plan d'action

## Nombre de participants

10

## Entrée et sortie permanente

Non

## Objectifs professionnels

- Préparer à l'insertion directe dans les métiers de :
- La vente conseil
- Employé Libre-Service
- Technico-commercial
- Vendeur spécialisé (boulangerie, vins & spiritueux, métiers de la bouche, etc)
- Préparateur de commande
- Préparer à l'intégration sur une formation qualifiante dans les métiers du commerce

## Contenu

- Module 1 – Remise à niveau individualisée
- Module 2 – Valoriser son identité professionnelle avec les outils numériques
- Module 3 – Techniques de recherche d'emploi et de stage – Développement de la mobilité professionnelle
- Module 4 – Droits et devoirs du salarié – Citoyenneté
- Module 5 – Gestes et postures – Hygiène – Sécurité – Initiation à l'HACCP
- Module 6 – Culture champagne
- Module 7 – Anglais du commerce
- Module 8 – Gestion de la relation client – Techniques de vente
- Module 9 – Maintien du bon état marchand – Animation commerciale
- Module 10 – Suivi des stocks – Gestion de la réserve
- Module 11 – Commande drive, digitalisation des ventes, Click & Collect
- Module 12 – Gestion caisse
- Module 13 – Découverte des métiers et préparation à la poursuite de parcours
- Module 14 – Période d'application en entreprise

## Modalités pédagogiques

Formation en groupe et en présentiel – Contenu de la formation individuel

## Profil des intervenants

Formateurs professionnels expérimentés

## Méthodes pédagogiques

Etudes de situations professionnelles et validation du projet professionnel travaux pratiques

## Moyens pédagogiques

Documents pédagogiques, études de cas, travaux pratiques  
Salle de cours équipés d'ordinateurs individuels, centre de ressources...

## Durée

658h au total dont 448h en centre et 210h en entreprise Temps complet : 35/semaine

# Parcours vers les métiers du commerce et de la vente

## Délais et modalités d'accès

Octobre à février

## Financements possibles

6 780€ dans le cadre d'un parcours complet

Financement par la Région Grand Est dans le cadre du Plan Régional Grand Est

## Référent handicap

Locaux accessibles aux personnes à mobilité réduite. Nos référents handicap sont à votre écoute pour l'analyse de vos besoins spécifiques et l'adaptation de votre formation.

## Réseau

- GRETA CFA de la Marne
- 20, rue des Augustins CS 30037  
51725 REIMS CEDEX
- [contact@gretamarne.com](mailto:contact@gretamarne.com)
- 03.26.84.55.40
- [gretamarne.com](http://gretamarne.com)
- SIRET : 19510035900023
- Numéro d'activité : 2151P000451
- Date d'obtention : 29/10/1982